

Den samlede økonomi- og handelsaftale (CETA) mellem Canada og Den Europæiske Union

Åbner for en lang række muligheder
for befolkningen i Danmark



CETA vil gavne befolkningen i hele Danmark

Det gør den ved følgende:



Afskaffer **told** for danske eksportører og importører



Skaber nye muligheder for danske **landmænd** og producenter af **fødevarer**



Åbner det canadiske marked for **tjenester** for danske virksomheder



Gør det muligt for danske virksomheder at byde på flere **offentlige kontrakter** i Canada



Beskytter Danmarks **forskning og kreativitet**



Gør det nemmere for danske **erhvervsdrivende** at arbejde i Canada



Tilskynder til flere **investeringer** mellem Danmark og Canada



Hjælper Danmarks **små virksomheder** med at eksportere mere til Canada

Danmarks økonomi er åben for handel

Over 390 000 danske jobs – et ud af seks –
afhænger af eksport uden for Europa

**Og Danmark og Canada har allerede et tæt
handels- og investeringsforhold**

13. plads

Når det drejer sig om varer, er Canada
Danmarks 13. største handelspartner uden for EU

474 mio. EUR

Værdien af Danmarks handelsoverskud
på varer og tjenesteydelser med Canada

1 mia. EUR

Værdien af dansk eksport til Canada

537 mio. EUR

Værdien af dansk import fra Canada



Afskaffer told på dansk eksport af varer

Dansk vareeksport til Canada: **507 mio. EUR** (2015)

CETA indebærer store **besparelser på told**, idet tolden på 99 % af alle toldpositioner bortfalder, hvoraf 98 % allerede afskaffes ved ikrafttrædelsen.

Danmark vil **drage nytte af, at tolden fjernes på stort set al eksport**, særligt:

- **Lægemidler**

Dansk eksport til Canada: **146 mio. EUR** (2015)

Medicinalindustrien pålægges meget lave toldsatser, men vil især drage nytte af CETA's bestemmelser om intellektuelle ejendomsrettigheder (*se nedenfor*).

Protokollen om gensidig anerkendelse af **god fremstillingspraksis** gør det nemmere at handle i denne sektor, idet det er tilladt for den ene parts myndigheder at acceptere GMP-overholdelsescertifikater udstedt af den anden part.

- **Maskineri og elektrisk udstyr**

Dansk eksport til Canada: **144 mio. EUR** (2015)

Disse sektorer beskæftiger 64 000 mennesker i Danmark og udgør mere end 28 % af den samlede danske eksport til Canada.

Der er på maskineri og elektrisk udstyr lave gennemsnitlige toldsatser, men på nogle produkter topper toldsatsen med 9 %.

Ud over besparelser på told vil CETA gøre det muligt for danske virksomheder at afskaffe udgifterne i forbindelse med dobbelttest takket være bestemmelserne om **anerkendelse af overensstemmelsescertifikater** på områder som:

- maskiner
- elektriske varer
- elektronisk udstyr

Disse områder vil også have gavn af CETA's bestemmelser om offentlige udbud og erhvervsudøveres bevægelighed (*se nedenfor*).

- **Optiske instrumenter og lægeinstrumenter**

Dansk eksport til Canada: **51 mio. EUR** (2015)

De canadiske toldsatser er op til 8,5 %.

- **Møbler**

Dansk eksport til Canada: **9 mio. EUR** (2015)

De canadiske toldsatser er op til 8 %.



Skaber nye muligheder for danske landmænd og producenter af fødevarer

CETA skaber også **store muligheder for danske landmænd og fødevarerindustrien**.

Canada har accepteret at afskaffe tolden på 90,9 % af alle landets toldpositioner inden for landbrugsvarer, når CETA træder i kraft.

Dansk landbrugs- og fødevarereksport til Canada, der kommer til at få fordele, omfatter:

- **Kornprodukter (primært byg)**

Dansk eksport til Canada: 18 mio. EUR (2015)

De canadiske toldsats er op til 94,5 %.

- **Ost**

Dansk eksport til Canada: 12 mio. EUR (2015)

Danmark er EU's tredjestørste eksportør af mejeriprodukter til Canada.

EU's osteeksport til Canada begrænses af EU's andel af et eksisterende toldfrit kontingent under Verdenshandelsorganisationen; uden for dette toldkontingent bliver eksporten mødt med prohibitive toldsats på gennemsnitlig 227 %, hvilket gør, at eksporten ikke er konkurrencedygtig.

CETA tilbyder to nye årlige toldfrie kontingenter, eller permanente toldkontingenter, for ost fra EU:

- 16 800 tons ost af høj kvalitet (16 000 tons i CETA og 800 tons, der føjes til EU's andel af det eksisterende toldkontingent under

Verdenshandelsorganisationen takket være CETA)

- 1 700 tons industriel ost

Disse mængder fases gradvis ind over en periode på 5 år.

- **Æblecider**

Dansk eksport til Canada: 4 mio. EUR (2015)

De canadiske toldsats er op til 28,16 cent CAD pr. liter.

EU åbner ligeledes sit marked for canadiske landbrugsprodukter. Dette **giver forbrugerne flere valgmuligheder**.

For følsomme varer, f.eks. **okse- og svinekød**, begrænser CETA liberaliseringen **til toldfrie kontingenter**. Over disse aftalte kontingenter gælder EU's høje toldsats fortsat.

CETA ekskluderer visse følsomme produkter som **fjerkræ og æg** fra toldnedsættelser.

EU vil stadig kunne bruge sine traditionelle værktøjer til at beskytte landmændene i EU, herunder indgangsprissystemet for frugt og grøntsager, der forhindrer importprisen i at være lavere end prisen på EU's sæsonprægede varer. Dette er særligt relevant for producenter af dansk frugt og grønt.

Al canadisk eksport **skal ligeledes overholde EU's standarder for fødevarer sikkerhed**, herunder:

- EU-lovgivning om genetisk modificerede organismer
- EU-lovgivning om brugen af hormoner og antibiotika i fødevareproduktion
- dokumentere sådan efterlevelse som krævet i EU-lovgivningen.



Åbning af det canadiske marked for tjenester for danske virksomheder

Dansk eksport af tjenester til Canada: 504 mio. EUR (2015)

Danmarks primære eksport af tjenester til Canada:

- transport
- turisme
- bygge- og anlægsvirksomhed

Danmark er EU's næststørste eksportør af bygge- og anlægstjenester til Canada. I 2015 udgjorde denne eksport mere end 11 % af EU's samlede eksport til Canada på dette område.

Dansk import af tjenester fra Canada: 227 mio. EUR (2015)

CETA vil forbedre og sikre danske virksomheders adgang til det canadiske marked for tjenester.

Canada har for eksempel i sektoren for liberale tjenester fjernet en række begrænsninger på betingelserne for statsborgerskab og bopæl for danske erhvervsdrivende med henblik på at praktisere i Canada.

Det gælder erhvervsdrivende, der er:

- advokater
- regnskabsførere
- arkitekter
- ingeniører

CETA indebærer også retssikkerhed for EU-eksportører af tjenester: Canada har fastlåst sit nuværende niveau af åbenhed over for EU-virksomheder inden for f.eks.:

- finansielle tjenesteydelser
- telekommunikation
- post- og kurer-tjenester

CETA tilbyder også **ny markedsadgang på centrale områder**. Særligt har Canada accepteret ny liberalisering inden for **maritim transport**, en central dansk interesse.

Canada giver tilsagn om markedsadgang inden for **opmudring, omplacering af tomme containere** og **feeder-aktiviteter** på ruten mellem Halifax og Montreal, hvilket har været begrænset til nationale operatører i henhold til tidligere aftaler.



Gør det muligt for danske virksomheder at byde på flere offentlige kontrakter i Canada

Med CETA får danske virksomheder adgang til Canadas store marked for offentlige udbud.

Danske virksomheder får mulighed for at byde på levering af varer og tjenester i forbindelse med licitationer på alle regeringsniveauer i Canada (på føderalt niveau, provinsniveau og kommunalt niveau).

Canada har også accepteret at gøre licitationsprocessen mere gennemsigtig ved at offentliggøre sine føderale og provinsmæssige offentlige licitationer på et enkelt websted for udbud.

Canadas regerings tilsagn vedrørende udbud i CETA er **de mest ambitiøse Canada nogensinde har givet.**



Beskyttelse af Danmarks forskning og kreativitet

Danmark bruger 3 % af bruttonationalproduktet på forskning og udvikling (2014)

Det er den tredjestørste andel blandt alle EU-medlemsstater.

CETA giver danske innovationer, copyrights og varemærker et **lignende beskyttelsesniveau** i Canada, som de nyder i Europa.

Særligt sørger Canada for, at landets **copyrightbeskyttelse er i overensstemmelse med internationale standarder.**

Dette er vigtigt, da det beskytter den intellektuelle ejendom hos EU's kreative erhverv (kunsthåndværk, publikationer, musik

og software), herunder udbredelsen heraf gennem online distributionskanaler.

CETA dækker også **intellektuelle ejendomsrettigheder for lægemidler.** Aftalen omfatter:

- muligheden for **op til to års yderligere patentbeskyttelse for at kompensere for unødige forsinkelser** i forbindelse med tildelingen af markedsføringstilladelse, der reducerer et patents levetid
- et tilsagn om at sikre, at alle procesparter har en **effektiv klageadgang** i henhold til Canadas patentkoblingsordning (koblingen mellem markedsføringsgodkendelsen til et generisk lægemiddel og patentstatus for originallægemidlet)

- et tilsagn om at fastholde Canadas nuværende praksis med at tilbyde otte års databeskyttelse.

Det er gode nyheder for Danmark i kraft af betydningen af lægemidler i Danmarks eksport til Canada.

CETA tilbyder også et **højt beskyttelsesniveau for 143 karakteristiske EU-fødevarer og -drikke** med geografisk betegnelse – et mærke, der viser, at de har særlig geografisk oprindelse og besidder kvaliteter eller nyder et ry som følge heraf.

Med CETA vil de canadiske producenter ikke kunne sælge lokale eller udenlandske produkter som europæiske geografiske betegnelser, hvis det ikke er den ægte vare.

De vil f.eks. ikke kunne markedsføre blåskimmelost som **Danablu**, medmindre osten faktisk kommer fra Danmark.

Den prioriterede liste over 143 produkter blev valgt af EU-medlemsstaterne på baggrund af deres eksportpotentiale til Canada.



Det bliver nemmere for danske erhvervsudøvere at arbejde i Canada

CETA indeholder bestemmelser, der gør det nemmere for danske erhvervsudøvere at arbejde i Canada (og vice versa) og få deres kvalifikationer anerkendt.

Det er en stor fordel for virksomheder, der:

- leverer tjenester, såsom eftersalgstjenester til eksporterede maskiner eller software til informations- og kommunikationsteknologier
- fremstiller komplekse produkter, der kræver eftersalgstjenester som installation eller vedligeholdelse af maskiner

Det kan især være gavnligt for små og mellemstore virksomheder, da de muligvis ikke kan sikre tilstedeværelsen af permanent personale på jorden til at levere tjenesten direkte.

CETA etablerer retssikkerhed og **forbedrer mobiliteten for leverandører af tjenester** markant, fordi CETA:

- gør det nemmere at overføre nøglepersonale på tværs af Atlanterhavet
- gør det muligt for virksomheder at sende personale til eftersalgstjenester til maskiner, software og udstyr
- skaber rammerne for anerkendelse af faglige kvalifikationer til lovregulerede sektorer som arkitekter og regnskabsførere



Tilskyndelse af investeringer mellem Danmark og Canada

Danske direkte udenlandske investeringer i Canada: **1,31 mia. EUR** (2015)

Danske investorer her interesser inden for områder som:

- biologiske lægemidler
- bygge-/isoleringsmateriale
- mejeriprodukter

CETA gør det nemmere for danske virksomheder at investere i Canada, da Canada har accepteret at **øge tærskelen for gennemgangen af ikke-canadiers overtagelse af canadiske virksomheder markant** fra 354 mio. CAD (247,26 mio. EUR) til 1,5 mia. CAD (1,4 mia. EUR).

Canadiske direkte udenlandske investeringer i Danmark: **122 mio. EUR** (2015)

Canadiske investorer har interesser inden for områder som:

- elektronik/software
- transport
- ernæring

CETA vil hjælpe Danmark og Canada med at realisere det fulde potentiale ved deres investeringsforbindelser ved at gøre investeringer nemmere og mere attraktive til gavn for vækst og jobskabelse.

Danmark har ikke en bilateral investeringsaftale med Canada.

Det gør investeringsbeskyttelsen og tvistbilæggelsesbestemmelserne i CETA så meget desto mere relevante for danske investorer i Canada og canadiske investorer i Danmark.

Når CETA træder definitivt i kraft, får danske og canadiske investorer med disse bestemmelser **større forudsigelighed, gennemsigtighed og beskyttelse** i forbindelse med deres investeringer i henholdsvis Canada og Danmark.



Hjælper Danmarks små virksomheder med at eksportere mere til Canada

Danske små virksomheder er meget eksportorienterede og udgør 89 % af det samlede antal danske eksportører.

De vil kunne drage fuldt udbytte af CETA.

Reducerede handelsbarrierer, afskaffelse af told, forenklede toldprocedurer og mere kompatible tekniske krav er alle med til at gøre det nemmere og billigere at eksportere. Dermed kan mindre virksomheder:

- nemmere konkurrere med store virksomheder
- sælge det samme produkt (eller med færre modifikationer) på begge markeder
- deltage mere i forsyningskæder og e-handel

Specifikke bestemmelser styrker fordelene ved CETA for små virksomheder, f.eks.:

- ved at tage højde for deres behov inden for elektronisk handel
- ved forbedret adgang til information om offentlige udbud
- brugen af investeringsdomstolen (Investment Court System)

Bestemmelserne vedrørende investeringsdomstolen i CETA muliggør hurtigere procedurer og reducerede omkostninger for mindre virksomheder, der indbringer sager for retten.