

De Brede Economische en Handelsovereenkomst (CETA) tussen de Europese Unie en Canada

Een schat aan mogelijkheden
voor burgers in België



De CETA komt ten goede aan alle burgers in België
Ze doet dit door:



douanetarieven voor Belgische
exporteurs en importeurs af te schaffen



nieuwe mogelijkheden te scheppen
voor Belgische **landbouwers** en
producenten van
agrovoedingsmiddelen



de Canadese **dienstenmarkt** open te
stellen voor Belgische bedrijven



Belgische bedrijven in staat te stellen
op meer **overheidsopdrachten** in
Canada in te schrijven



onderzoek en creativiteit in België te
beschermen



het voor Belgische
beroepsbeoefenaren gemakkelijker te
maken om in Canada te werken



meer **investeringen** tussen België en
Canada te stimuleren



Belgische **kleine bedrijven** te helpen
meer naar Canada uit te voeren

De Belgische economie staat open voor handel

Ruim 571 000 Belgische banen – een op zes –
zijn afhankelijk van uitvoer buiten Europa

**En België en Canada hebben al een sterke
handels- en investeringsrelatie**

12^e

Canada neemt tussen de grootste handelspartners
van België buiten de EU de twaalfde plaats in

2,3 miljard EUR

De waarde van de Belgische uitvoer van
goederen en diensten naar Canada

3,7 miljard EUR

De waarde van de Belgische invoer van
goederen en diensten uit Canada



Douanetarieven op de Belgische uitvoer van goederen afschaffen

Uitvoer van Belgische goederen naar Canada: **1,9 miljard EUR** (2015)

De CETA zorgt voor grote **besparingen op douanerechten** door de rechten op 99 % van alle tarieflijnen af te schaffen, waarvan 98 % al wordt afgeschaft bij de inwerkingtreding.

België **profiteert van het afschaffen van de tarieven op vrijwel al zijn uitvoer**, met name:

- **Farmaceutische producten**

Belgische uitvoer naar Canada: **660 miljoen EUR** (2015)

Deze sector is goed voor een aanzienlijk deel van de Belgische uitvoer naar Canada. Voor de farmaceutische industrie gelden zeer lage tarieven, maar zij zal met name profiteren van de bepalingen in de CETA inzake intellectuele eigendom (*zie hieronder*).

Het protocol inzake de wederzijdse erkenning van **goede productiepraktijken** (GMP) maakt het gemakkelijker om in deze sector handel te drijven door de autoriteiten van een partij de door de wederpartij uitgegeven GMP-certificaten te laten accepteren.

- **Chemische producten**

Belgische uitvoer naar Canada: **200 miljoen EUR** (2015)

De tarieven zijn in het algemeen laag met een piek van 6,5 %.

- **Machines en elektrische apparatuur**

Belgische uitvoer naar Canada: **160 miljoen EUR** (2015)

Voor machines en elektrische apparatuur gelden lage gemiddelde tarieven, maar voor sommige producten gelden tariefpieken van 9 %.

Naast besparingen op douanerechten stelt de CETA Belgische bedrijven in staat te besparen op kosten van dubbele tests dankzij de bepalingen betreffende **de erkenning van conformiteitsbeoordelingcertificaten** in sectoren zoals:

- machines
- elektrische apparaten
- elektronische apparatuur

Deze sectoren zullen ook profiteren van de bepalingen in de CETA inzake overheidsopdrachten en het verkeer van beroepsbeoefenaren (*zie hieronder*).

- **Minerale brandstoffen (met inbegrip van aardolie)**

Belgische uitvoer naar Canada: **114 miljoen EUR** (2015)

Deze categorie bestaat grotendeels uit ruwe olie en olieproducten.

België is in de EU de op twee na grootste exporteur van minerale brandstoffen naar Canada.

De Canadese tarieven bedragen maximaal 5 %.

- **Motorvoertuigen en onderdelen**

Belgische uitvoer naar Canada:
57 miljoen EUR (2015)

De Canadese tarieven bedragen maximaal 9,5 %.

- **Textiel**

Belgische uitvoer naar Canada:
30 miljoen EUR (2015)

België is in de EU de op drie na grootste exporteur van textiel naar Canada en neemt 12 % van de totale EU-uitvoer van textiel naar Canada voor zijn rekening.

De Canadese tarieven bedragen gemiddeld 16 %, met een piek van 18 % voor veel productcategorieën.



Nieuwe mogelijkheden scheppen voor Belgische landbouwers en voedselproducenten

De CETA biedt ook **grote mogelijkheden voor Belgische landbouwers en de agrovoedingssector**. Canada heeft ermee ingestemd de douanerechten voor 90,9 % van zijn agrarische tarieflijnen af te schaffen wanneer de CETA in werking treedt.

**Belgische uitvoer naar Canada:
131 miljoen EUR (2015)**

België is in de EU de op vier na grootste exporteur van bewerkte voedingsmiddelen naar Canada en neemt 6 % van de totale EU-uitvoer naar Canada voor zijn rekening.

De exportproducten omvatten onder andere:

- **Zoetwaren gemaakt van chocolade**

**Belgische uitvoer naar Canada:
35 miljoen EUR (2015)**

De Canadese tarieven bedragen ongeveer 6 %.

- **Cake en koekjes**

**Belgische uitvoer naar Canada:
17 miljoen EUR (2015)**

De Canadese tarieven bedragen maximaal 15 %.

De EU stelt ook haar markt open voor Canadese landbouwproducten. Dit biedt **de consument een ruimere productkeuze**.

Voor gevoelige producten zoals **rund- en varkensvlees** beperkt de CETA de liberalisering **tot rechtenvrije contingenten**. Boven deze overeengekomen contingenten blijven de hoge tarieven van de EU van toepassing.

De CETA sluit bepaalde gevoelige producten, zoals **pluimvee en eieren**, uit van alle tariefverlagingen.

De EU kan nog steeds haar traditionele instrumenten gebruiken om haar landbouwers te beschermen, met inbegrip van het invoerprijsstelsel voor groenten en fruit dat moet voorkomen dat de invoer de seizoensgebonden EU-producten onderbiedt. Dit is van bijzonder belang voor de Belgische groente- en fruittelers.

Alle Canadese uitvoer **moet ook voldoen aan de normen voor voedselveiligheid van de EU**, met inbegrip van de wetgeving inzake genetisch gemodificeerde organismen en inzake het gebruik van hormonen en antibiotica in de voedselproductie, en een bewijs van deze naleving verstrekken waar dit volgens de EU-wetgeving nodig is.



De Canadese dienstenmarkt openstellen voor Belgische bedrijven

**Uitvoer van Belgische diensten naar
Canada:
410 miljoen EUR (2015)**

De belangrijkste uitvoer van Belgische
diensten naar Canada bestaat uit:

- transport (waaronder zeevervoer)
- reizen
- telecommunicatie
- financiële diensten

**Belgische invoer van diensten uit Canada:
803 miljoen EUR (2015)**

De CETA **verbetert en waarborgt de
toegang van Belgische bedrijven tot de
Canadese dienstenmarkt.**

In de sector zakelijke dienstverlening heeft
Canada bijvoorbeeld een aantal
beperkingen opgeheven ten aanzien van de
voorwaarden betreffende het burgerschap
en ingezetenschap waaraan de volgende
Belgische beroepsbeoefenaren moesten
voldoen om in Canada te kunnen werken:

- advocaten
- boekhouders
- architecten
- ingenieurs

De CETA voorziet ook in rechtszekerheid
voor EU-exporteurs van diensten: Canada
heeft zijn huidige niveau van openheid ten

opzichte van EU-ondernemingen
vastgelegd, bijvoorbeeld in:

- financiële diensten
- telecommunicatie
- post- en koeriersdiensten

De CETA biedt ook **toegang tot nieuwe
markten op belangrijke gebieden.**

Canada heeft met name ingestemd met een
nieuwe liberalisering op het gebied van
zeevervoer.

Canada doet toezeggingen op het gebied
van markttoegang voor
**baggerwerkzaamheden, het
herpositioneren van lege containers en
feedingactiviteiten** op de route Halifax-
Montreal, die in het kader van eerdere
overeenkomsten enkel konden worden
verricht door nationale exploitanten.

Deze kunnen ook voor de Belgische
maritiemedienstensector relevant zijn.
Baggeractiviteiten zijn bijzonder belangrijk
voor België, omdat het op dit gebied
bedrijven van wereldklasse heeft, die naar
vrijwel overal ter wereld zeer
gespecialiseerde schepen en bemanningen
kunnen sturen.



Belgische bedrijven in staat stellen op meer overheidsopdrachten in Canada in te schrijven

Met de CETA krijgen **Belgische bedrijven toegang tot de grote Canadese markt voor overheidsopdrachten.**

Belgische bedrijven krijgen de mogelijkheid om in te schrijven op de levering van goederen en de verlening van diensten op alle overheidsniveaus in Canada (federaal, provinciaal en gemeentelijk).

Canada heeft er ook mee ingestemd om het aanbestedingsproces transparanter te maken door zijn federale en provinciale openbare aanbestedingen op een enkele aanbestedingswebsite te publiceren.

De toezeggingen van de Canadese overheid betreffende overheidsopdrachten in de CETA zijn **de meest ambitieuze die Canada ooit heeft gedaan.**



Onderzoek en creativiteit in België beschermen

De CETA biedt Belgische innovaties, auteursrechten en handelsmerken in Canada een **niveau van bescherming dat vergelijkbaar is** met dat in Europa.

In het bijzonder zal Canada **zijn auteursrechtenbescherming in overeenstemming brengen met de internationale normen.**

Dit is belangrijk omdat zo de intellectuele eigendom van de Europese creatieve industrie (kunstwerken, publicaties, muziek en software), met inbegrip van de verspreiding via online distributiekkanalen, wordt beschermd.

De CETA heeft ook betrekking op **intellectuele-eigendomsrechten van farmaceutische producten.**

De overeenkomst omvat:

- de mogelijkheid om **een octrooi maximaal twee jaar extra te beschermen ter compensatie van onnodige vertragingen** bij het verlenen van vergunningen voor het in de handel brengen die de geldigheidsduur van het octrooi beperken;
- een toezegging die ervoor zorgt dat alle rechtzoekenden een **daadwerkelijk recht van beroep** hebben in het Canadese stelsel voor de koppeling van octrooien (de koppeling tussen de vergunning voor het in de handel brengen voor een generiek

geneesmiddel en de octrooistatus van het oorspronkelijke geneesmiddel);

- een toezegging om de huidige Canadese praktijk te behouden waarbij acht jaar gegevensbescherming wordt geboden.

Dit is goed nieuws voor België, gezien het belang van de uitvoer van farmaceutische producten van België naar Canada.



Het voor Belgische beroepsbeoefenaren gemakkelijker maken om in Canada te werken

De CETA bevat bepalingen die het voor Belgische beroepsbeoefenaren gemakkelijker maken om in Canada (en andersom) te werken en hun kwalificaties te laten erkennen. Dit is een groot pluspunt voor bedrijven die:

- diensten verlenen, zoals service na verkoop voor uitgevoerde machines of software voor informatie- en communicatietechnologie;
- complexe producten maken die service na verkoop vereisen zoals de installatie of het onderhoud van machines.

Bepalingen die het verkeer van personen vergemakkelijken, zijn vooral gunstig voor kleine en middelgrote bedrijven, omdat zij mogelijk geen plaatselijk personeel in vaste dienst hebben om de dienst rechtstreeks te verlenen.

De CETA zorgt voor rechtszekerheid en **verbetert de mobiliteit van dienstverleners**, omdat ze:

- het makkelijker maakt om essentieel personeel over te plaatsen naar de andere kant van de Atlantische Oceaan;
- bedrijven in staat stelt personeel te sturen voor service na de verkoop voor machines, software en apparatuur;
- een kader schept voor de erkenning van beroepskwalificaties voor gereguleerde sectoren zoals architecten en boekhouders.



Investerings tussen België en Canada stimuleren

Belgische buitenlandse directe
investerings in Canada: **1,2 miljard EUR**
(2015)

De CETA maakt **het voor Belgische bedrijven gemakkelijker om te investeren** in Canada, aangezien Canada heeft ingestemd met **een aanzienlijke verhoging van de drempel voor de beoordeling van de overname** van Canadese bedrijven door niet-Canadezen van 354 miljoen CAD (247,26 miljoen EUR) naar 1,5 miljard CAD (1,4 miljard EUR).

Canada heeft belangen in België op vele gebieden, en Canadese investeerders zijn een belangrijke bron van groei en werkgelegenheid in België.

Ongeveer **vijftig Canadese dochterondernemingen zijn actief in België** en er zijn ongeveer evenveel Belgische dochterondernemingen actief in Canada.

België heeft geen bilateraal investeringsverdrag met Canada. Dit maakt de bepalingen inzake de bescherming van investeringen en geschillenbeslechting in de CETA des te relevanter voor Belgische investeerders in Canada en Canadese investeerders in België.

Zodra de CETA definitief in werking treedt, bieden deze bepalingen de Belgische en Canadese investeerders **grotere voorspelbaarheid, transparantie en bescherming** van hun respectieve investeringen in Canada en België.



Belgische kleine bedrijven helpen meer naar Canada uit te voeren

Belgische kleine bedrijven zijn zeer exportgericht en maken 69 % uit van het totale aantal Belgische exporteurs.

Zij kunnen optimaal profiteren van de CETA.

Minder handelsbelemmeringen, afschaffing van tarieven, eenvoudigere douaneprocedures en meer compatibele technische eisen maken het allemaal gemakkelijker en goedkoper om uit te voeren. Hierdoor kunnen kleinere bedrijven:

- gemakkelijker met grote bedrijven concurreren;
- dezelfde producten (of met minder aanpassingen) op beide markten verkopen;
- meer participeren in toeleveringsketens en e-commerce.

Specifieke bepalingen versterken de voordelen van de CETA voor kleine bedrijven, zoals:

- rekening houden met hun behoeften in de elektronische handel;
- betere toegang tot informatie over openbare aanbestedingen;
- het gebruik van het stelsel van investeringsrechten.

De bepalingen van het stelsel van investeringsrechten in de CETA zorgen voor snellere procedures en lagere kosten.