

Das Umfassende Wirtschafts- und Handelsabkommen (CETA) zwischen der EU und Kanada

Eine Fülle neuer Chancen
für die Menschen in Luxemburg



CETA nützt den Menschen in Luxemburg

und bringt folgende Vorteile:

-  Abbau der **Zölle** für luxemburgische Exporteure und Importeure
-  Öffnung des kanadischen **Dienstleistungsmarkts** für luxemburgische Unternehmen
-  Mehr Möglichkeiten für luxemburgische Firmen zur Teilnahme an **Ausschreibungen** in Kanada
-  Schutz der **Forschung sowie der Kultur- und Kreativwirtschaft** in Luxemburg
-  Erleichterung des Zugangs zum kanadischen Arbeitsmarkt für luxemburgische **Fachkräfte**
-  Förderung von **Investitionen** zwischen Luxemburg und Kanada
-  Unterstützung **kleiner Unternehmen** in Luxemburg bei der Steigerung ihrer Exporte nach Kanada

Die luxemburgische Wirtschaft ist offen für Handel

Über 100 000 luxemburgische Arbeitsplätze – d. h. fast jeder dritte –
hängen von Exporten in Länder außerhalb Europas ab

**Zwischen Luxemburg und Kanada bestehen bereits jetzt enge
Handels- und Investitionsbeziehungen**

6.

Beim Handel mit Waren steht Kanada
an 6. Stelle der wichtigsten Partner Luxemburgs außerhalb der EU

9.

Beim Handel mit Dienstleistungen steht Kanada
an 9. Stelle der wichtigsten Partner Luxemburgs außerhalb der EU

240 Mio. EUR

Luxemburgischer Handelsüberschuss gegenüber Kanada
beim Handel mit Waren und Dienstleistungen

523 Mio. EUR

Wert luxemburgischer Exporte
nach Kanada

283 Mio. EUR

Wert luxemburgischer Importe
aus Kanada



Abbau der Zölle für luxemburgische Warenexporte

Luxemburgische Warenexporte nach Kanada: **95 Mio. EUR** (2015)

Die für den Export nach Kanada wichtigste luxemburgische Ware ist Stahl (60 Mio. EUR im Jahr 2015), der bereits zollfrei ist.

CETA wird große **Einsparungen bei den Zöllen** bringen, da diese für 99 % aller Zolltarifpositionen abgeschafft werden – 98 % davon werden bereits bei Inkrafttreten wegfallen.

Luxemburg wird von der **Aufhebung der Zölle auf nahezu all seine Exporte** profitieren, insbesondere auf:

- **Maschinen und Elektrogeräte**

Luxemburgische Exporte nach Kanada: **10 Mio. EUR** (2015)

Im Durchschnitt sind die Zölle für Maschinen und Elektrogeräte niedrig, doch bei manchen Waren erreichen sie Spitzenwerte von bis zu 9 %.

CETA bringt den luxemburgischen Unternehmen nicht nur niedrigere Zölle, durch die Bestimmungen über die **Anerkennung von Konformitätsbescheinigungen** entfallen auch die Kosten für Doppelprüfungen. Das betrifft folgende Bereiche:

- Maschinen
- Elektrogeräte
- Elektronikgeräte

In diesen Bereichen kommen außerdem die in CETA enthaltenen Bestimmungen über die Vergabe öffentlicher Aufträge und die Freizügigkeit von Angehörigen der freien Berufe (*siehe unten*) zum Tragen.

- **Optische und medizinische Instrumente**

Luxemburgische Exporte nach Kanada: **2 Mio. EUR** (2015)

Die kanadischen Zölle belaufen sich auf bis zu 8,5 %.



Öffnung des kanadischen Dienstleistungsmarkts für luxemburgische Unternehmen

Luxemburgische Exporte von
Dienstleistungen nach Kanada:
417 Mio. EUR (2014)

Kanada ist für Luxemburg außerhalb der
EU der neuntgrößte Exportmarkt für
Dienstleistungen.

Die wichtigsten aus Luxemburg nach
Kanada ausgeführten Dienstleistungen
sind:

- Finanzdienstleistungen
- Beförderungsdienstleistungen

Durch CETA wird der **Zugang
luxemburgischer Unternehmen zum
kanadischen Dienstleistungsmarkt
verbessert und abgesichert.**

Im Bereich der Dienstleistungen der freien
Berufe etwa hat Kanada zahlreiche
Beschränkungen in Bezug auf
Staatsbürgerschafts- und
Ansässigkeitserfordernisse aufgehoben, die

für in Kanada tätige luxemburgische
Angehörige der freien Berufe galten.
Dies betrifft folgende Berufsgruppen:

- Rechtsanwälte
- Wirtschaftsprüfer
- Architekten
- Ingenieure

Außerdem bietet CETA Rechtssicherheit
für Exporteure von Dienstleistungen aus
der EU. Kanada hat sich dazu verpflichtet,
beim Marktzugang für EU-Unternehmen
nicht hinter den erreichten Status quo
zurückzugehen. Dies gilt beispielsweise für:

- Finanzdienstleistungen
- Telekommunikation
- Post- und Kurierdienste



Mehr Möglichkeiten für luxemburgische Firmen zur Teilnahme an Ausschreibungen in Kanada

Dank CETA erhalten luxemburgische
Unternehmen Zugang zum großen
kanadischen Markt für öffentliche
Aufträge.

Luxemburgische Unternehmen werden
künftig an Ausschreibungen für die
Lieferung von Waren und Dienstleistungen
auf allen staatlichen Ebenen in Kanada

(Bundesebene, Provinzen und Kommunen) teilnehmen können.

Kanada hat sich ferner bereit erklärt, öffentliche Ausschreibungsverfahren transparenter zu gestalten und dafür alle öffentlichen Ausschreibungen der Bundes-

und der Provinzebene auf einer zentralen Website zugänglich zu machen.

Nie zuvor ist Kanada in Bezug auf die Gewährung des Zugangs zu öffentlichen Aufträgen **so weitreichende Verpflichtungen eingegangen.**



Schutz der Forschung sowie der Kultur- und Kreativwirtschaft in Luxemburg

Durch CETA erhalten luxemburgische Innovationen, Urheberrechte und Marken in Kanada einen **vergleichbaren Schutz** wie in Europa.

Insbesondere wird Kanada seinen **Urheberrechtsschutz an internationale Standards angleichen.**

Das ist wichtig, weil so das geistige Eigentum der Kultur- und Kreativwirtschaft in der EU (Kunstwerke, Veröffentlichungen, Musik und Software) geschützt wird, und zwar auch bei der Verbreitung über Online-Kanäle.



Erleichterung des Zugangs zum kanadischen Arbeitsmarkt für luxemburgische Fachkräfte

CETA enthält Bestimmungen, die luxemburgischen Fachkräften den Zugang zum kanadischen Arbeitsmarkt und umgekehrt kanadischen Fachkräften den Zugang zum luxemburgischen Arbeitsmarkt erleichtern und die Anerkennung ihrer Qualifikationen ermöglichen. Das ist ein großer Vorteil für Unternehmen, die:

- Dienstleistungen wie Kundendienste für exportierte Maschinen oder IKT-Software erbringen

- komplexe Produkte herstellen, die Kundendienstleistungen wie die Installation und Instandhaltung von Maschinen und Geräten erfordern

Dies kann vor allem für kleinere und mittlere Unternehmen von Vorteil sein, da sie nicht unbedingt dauerhaft Personal abstellen können, um vor Ort Dienstleistungen zu erbringen.

Mit CETA wird Rechtssicherheit geschaffen und die **Mobilität von Dienstleistern erheblich verbessert**, da es:

- die Entsendung von Personal in Schlüsselpositionen über den Atlantik erleichtert
- Unternehmen die Entsendung von Personal für Kundendienstleistungen für Maschinen, Software und Geräte ermöglicht
- einen Rahmen für die Anerkennung von Berufsqualifikationen in reglementierten Berufen (Architekten, Wirtschaftsprüfer usw.) schafft



Förderung von Investitionen zwischen Luxemburg und Kanada

**Kanadische ausländische
Direktinvestitionen in Luxemburg:
36 Mrd. EUR (2015)**

Luxemburg ist das viertwichtigste Zielland für kanadische ausländische Direktinvestitionen.

**Luxemburgische ausländische
Direktinvestitionen in Kanada:
43 Mrd. EUR (2015)**

Luxemburg ist der drittwichtigste ausländische Direktinvestor in Kanada.

Durch CETA wird es **für luxemburgische Unternehmen leichter, in Kanada zu investieren**. Kanada hat nämlich einer **starken Anhebung des Schwellenwerts für die Überprüfung des Erwerbs** kanadischer Unternehmen durch Nicht-Kanadier von 354 Mio. CAD (247,26 Mio. EUR) auf 1,5 Mrd. CAD (1,4 Mrd. EUR) zugestimmt.

Zwischen Luxemburg und Kanada besteht kein bilaterales Investitionsabkommen.

Deshalb sind die in CETA enthaltenen Bestimmungen über Investitionsschutz und Streitbeilegung für luxemburgische Investoren in Kanada und kanadische Investoren in Luxemburg von besonderer Relevanz.

Mit dem endgültigen Inkrafttreten von CETA werden diese Bestimmungen luxemburgischen und kanadischen Investoren **ein höheres Maß an Berechenbarkeit, Transparenz und Schutz** bei ihren Investitionen in Kanada bzw. Luxemburg bieten.



Unterstützung kleiner Unternehmen in Luxemburg bei der Steigerung ihrer Exporte nach Kanada

Kleine Unternehmen in Luxemburg sind sehr exportorientiert und stellen mehr als drei Viertel der luxemburgischen Exporteure. Für sie bietet CETA umfangreiche Vorteile.

Durch geringere Handelshemmnisse, den Wegfall von Zöllen, vereinfachte Zollverfahren und kompatiblere technische Anforderungen wird das Exportieren insgesamt einfacher und billiger.

Dadurch können kleinere Firmen:

- leichter mit großen Unternehmen konkurrieren
- dasselbe (oder ein nur geringfügig verändertes) Produkt auf beiden Märkten verkaufen
- sich stärker an Lieferketten und am E-Commerce beteiligen

Unter anderem folgende besondere Bestimmungen machen CETA für kleine Unternehmen noch vorteilhafter:

- Berücksichtigung ihres Bedarfs im elektronischen Geschäftsverkehr
- verbesserter Zugang zu Informationen über öffentliche Ausschreibungen
- Nutzung der Investitionsgerichtsbarkeit

Die in CETA vorgesehenen Bestimmungen über die Investitionsgerichtsbarkeit sorgen für schnellere Verfahren und niedrigere Kosten für kleine Unternehmen, die Klage erheben.