

# De Brede Economische en Handelsovereenkomst (CETA) tussen de Europese Unie en Canada

Een schat aan mogelijkheden  
voor burgers in Nederland



---

De CETA komt ten goede aan alle burgers in Nederland

Ze doet dit door:



**douanetarieven** voor Nederlandse  
exporteurs en importeurs af te schaffen



nieuwe mogelijkheden te scheppen  
voor Nederlandse **landbouwers** en  
voedselproducenten



de Canadese **dienstenmarkt** open te  
stellen voor Nederlandse bedrijven



Nederlandse bedrijven in staat te stellen  
op meer **overheidsopdrachten** in  
Canada in te schrijven



**onderzoek en creativiteit** in Nederland  
te beschermen



het voor Nederlandse  
**beroepsbeoefenaren** gemakkelijker te  
maken om in Canada te werken



meer **investeringen** tussen Nederland  
en Canada te stimuleren



Nederlandse **kleine bedrijven** te helpen  
meer naar Canada uit te voeren

De Nederlandse economie staat open voor handel

Ruim 1 000 000 Nederlandse banen  
zijn afhankelijk van uitvoer buiten Europa

**En Nederland en Canada hebben al een sterke  
handels- en investeringsrelatie**

**10<sup>e</sup>**

Canada neemt tussen de grootste  
handelspartners van Nederland buiten de EU de tiende plaats in

**1,3 miljard EUR**

De waarde van het Nederlandse handelsoverschot  
voor goederen en diensten met Canada

**4,4 miljard EUR**

De waarde van de Nederlandse uitvoer naar Canada

**3,1 miljard EUR**

De waarde van de Nederlandse invoer uit Canada



## Douanetarieven op de Nederlandse uitvoer van goederen afschaffen

---

Uitvoer van Nederlandse goederen naar  
Canada: **3 miljard EUR** (2015)

De CETA zorgt voor grote **besparingen op douanerechten** door de rechten op 99 % van alle tarieflijnen af te schaffen, waarvan 98 % al wordt afgeschaft bij de inwerkingtreding.

Nederland **profiteert van het afschaffen van de tarieven op vrijwel al zijn uitvoer**, met name:

- **Machines en elektrische apparatuur**

Nederlandse uitvoer naar Canada:  
**420 miljoen EUR** (2015)

Dit is goed voor bijna 5 % van de totale EU-uitvoer naar Canada.

De tarieven zijn gemiddeld laag, maar voor sommige producten gelden tariefpieken van 9 %.

Naast besparingen op douanerechten stelt de CETA Nederlandse bedrijven in staat te besparen op kosten van dubbele tests dankzij de bepalingen betreffende **de erkenning van conformiteitsbeoordelingcertificaten** in sectoren zoals:

- machines
- elektrische apparaten
- elektronische apparatuur

Deze sectoren zullen ook profiteren van de bepalingen in de CETA inzake overheidsopdrachten en het verkeer van beroepsbeoefenaren (*zie hieronder*).

- **Farmaceutische producten**

Nederlandse uitvoer naar Canada:  
**146 miljoen EUR** (2015)

Voor de farmaceutische industrie gelden zeer lage tarieven, maar zij zal met name profiteren van de bepalingen in de CETA inzake intellectuele eigendom (*zie hieronder*).

Het protocol inzake de wederzijdse erkenning van **goede productiepraktijken** (GMP) maakt het gemakkelijker om in deze sector handel te drijven door de autoriteiten van een partij de door de wederpartij uitgegeven GMP-certificaten te laten accepteren.

- **Chemische producten**

Nederlandse uitvoer naar Canada:  
**44 miljoen EUR** (2015)

De tarieven zijn in het algemeen laag met een piek van 6,5 %.

- **Minerale brandstoffen (met inbegrip van aardolie)**

Nederlandse uitvoer naar Canada:  
**1,2 miljard EUR** (2015)

Deze categorie bestaat grotendeels uit ruwe olie en olieproducten.

Nederland is **in de EU de grootste exporteur** van minerale brandstoffen naar Canada en neemt in deze sector bijna twee derde van de totale EU-uitvoer naar Canada voor zijn rekening.

De Canadese tarieven bedragen maximaal 5 %.



## Nieuwe mogelijkheden scheppen voor Nederlandse landbouwers en voedselproducenten

---

De CETA biedt ook **grote mogelijkheden voor Nederlandse landbouwers en de agrovoedingssector**. Canada heeft ermee ingestemd de douanerechten voor 90,9 % van zijn agrarische tarieflijnen af te schaffen wanneer de CETA in werking treedt.

**Nederlandse uitvoer naar Canada: 113 miljoen EUR (2015)**

Nederland is in de EU de op vijf na grootste exporteur van bewerkte voedingsmiddelen naar Canada en neemt 5 % van de totale EU-uitvoer naar Canada voor zijn rekening.

De exportproducten omvatten onder andere:

- **Bier**

**Nederlandse uitvoer naar Canada: 74 miljoen EUR (2015)**

Nederland is **in de EU de grootste exporteur** van bier naar Canada.

Canada heeft geen invoertarieven op bier.

De toegang tot de markt wordt verbeterd door het verwijderen van andere bestaande handelsbelemmeringen, waaronder een aantal belemmeringen "achter de grens" die voor Nederlandse exporteurs de toegang tot de Canadese markt bemoeilijken.

De CETA zorgt ervoor dat de EU-producenten van wijnen en gedistilleerde

dranken kunnen concurreren op de Canadese markt, bijvoorbeeld door:

- het aantal winkels dat alleen Canadese producten verkoopt te bevriezen, en
- te voorkomen dat bedrijven met een lokaal monopolie uitbreiden naar omliggende provincies.

- **Kaas**

**Nederlandse uitvoer naar Canada: 9,2 miljoen EUR (2015)**

De uitvoer van kaas uit de EU naar Canada wordt beperkt door het EU-aandeel van een bestaand in de Wereldhandelsorganisatie overeengekomen rechtenvrij contingent; buiten dit contingent gelden voor de uitvoer onbetaalbare tarieven van gemiddeld 227 % waardoor de uitgevoerde producten niet meer concurrerend zijn.

De CETA biedt twee nieuwe jaarlijkse rechtenvrije contingenten, of permanente tariefcontingenten, voor kaas uit de EU:

- 16 800 ton kaas van uitstekende kwaliteit (16 000 ton in de CETA en 800 ton die dankzij de CETA wordt toegevoegd aan het EU-aandeel van het bestaande in de Wereldhandelsorganisatie overeengekomen contingent)
- 1 700 ton industriële kaas.

Deze hoeveelheden worden geleidelijk ingevoerd over een periode van vijf jaar.

- **Zaaigoed van groenten**

Nederlandse uitvoer naar Canada:  
**31 miljoen EUR (2015)**

Nederland is **in de EU de grootste exporteur** van zaaigoed van groenten naar Canada en neemt in deze sector 87 % van de totale EU-uitvoer naar Canada voor zijn rekening.

De Canadese tarieven bedragen maximaal 5,5 %.

- **Siergewassen (knollen/bollen)**

Nederlandse uitvoer naar Canada:  
**27 miljoen EUR (2015)**

Nederland is **in de EU de grootste exporteur** van deze producten naar Canada en neemt 99 % van de totale EU-uitvoer naar Canada voor zijn rekening.

De Canadese tarieven bedragen maximaal 6 %.

De EU stelt ook haar markt open voor Canadese landbouwproducten. Dit biedt **de consument een ruimere productkeuze**.

Voor gevoelige producten zoals **rund- en varkensvlees** beperkt de CETA de liberalisering **tot rechtenvrije contingenten**. Boven deze overeengekomen contingenten blijven de hoge tarieven van de EU van toepassing. De CETA sluit bepaalde gevoelige producten, zoals **pluimvee en eieren**, uit van alle tariefverlagingen.

De EU kan nog steeds haar traditionele instrumenten gebruiken om haar landbouwers te beschermen, met inbegrip van het invoerprijsstelsel voor groenten en fruit dat moet voorkomen dat de invoer de seizoensgebonden EU-producten onderbiedt. Dit is van bijzonder belang voor de Nederlandse groente- en fruittelers.

Alle Canadese uitvoer **moet ook voldoen aan de normen voor voedselveiligheid van de EU**, waaronder:

- de EU-wetgeving inzake genetisch gemodificeerde organismen
- de EU-wetgeving inzake het gebruik van hormonen en antibiotica in de voedselproductie
- het kunnen aantonen van deze naleving waar de EU-wetgeving dit vereist.



## De Canadese dienstenmarkt openstellen voor Nederlandse bedrijven

---

### Uitvoer van Nederlandse diensten naar Canada: **1,3 miljard EUR** (2015)

De belangrijkste uitvoer van Nederlandse diensten naar Canada bestaat uit:

- technische diensten (engineering, mijnbouw)
- zeevervoer
- luchtvervoer
- computerdiensten

### Nederlandse invoer van diensten uit Canada: **677 miljoen EUR** (2015)

De CETA verbetert en waarborgt de **toegang van Nederlandse bedrijven tot de Canadese dienstenmarkt.**

In de sector zakelijke dienstverlening heeft Canada bijvoorbeeld een aantal beperkingen opgeheven ten aanzien van de voorwaarden betreffende het burgerschap en ingezetenschap waaraan de volgende Nederlandse beroepsbeoefenaren moesten voldoen om in Canada te kunnen werken:

- advocaten
- boekhouders
- architecten
- ingenieurs

De CETA voorziet ook in rechtszekerheid voor EU-exporteurs van diensten: Canada heeft zijn huidige niveau van openheid ten opzichte van EU-ondernemingen vastgelegd, bijvoorbeeld in:

- financiële diensten
- telecommunicatie
- post- en koeriersdiensten

De CETA biedt ook **toegang tot nieuwe markten op belangrijke gebieden.**

Canada heeft met name ingestemd met een nieuwe liberalisering op het gebied van **zeevervoer**, dat van bijzonder belang is voor Nederland.

Canada doet toezeggingen op het gebied van markttoegang voor **baggerwerkzaamheden, het herpositioneren van lege containers en feedingactiviteiten** op de route Halifax-Montreal, die in het kader van eerdere overeenkomsten enkel konden worden verricht door nationale exploitanten.

Nederland heeft een belangrijke vrachtvloot en is wereldwijd leider op het gebied van baggeractiviteiten en zal hierbij dus **in grote mate baat hebben.**



## Nederlandse bedrijven in staat stellen op meer overheidsopdrachten in Canada in te schrijven

---

Met de CETA krijgen **Nederlandse bedrijven toegang tot de grote Canadese markt voor overheidsopdrachten.**

Nederlandse bedrijven krijgen de mogelijkheid om in te schrijven op de levering van goederen en de verlening van diensten op alle overheidsniveaus in Canada (federaal, provinciaal en gemeentelijk).

Canada heeft er ook mee ingestemd om het aanbestedingsproces transparanter te maken door zijn federale en provinciale openbare aanbestedingen op een enkele aanbestedingswebsite te publiceren.

De toezeggingen van de Canadese overheid betreffende overheidsopdrachten in de CETA zijn **de meest ambitieuze die Canada ooit heeft gedaan.**



## Onderzoek en creativiteit in Nederland beschermen

---

De CETA biedt Nederlandse innovaties, auteursrechten en handelsmerken in Canada een **niveau van bescherming dat vergelijkbaar is** met dat in Europa.

In het bijzonder zal Canada **zijn auteursrechtenbescherming in overeenstemming brengen met de internationale normen.**

Dit is belangrijk omdat zo de intellectuele eigendom van de Europese creatieve industrie (kunstwerken, publicaties, muziek en software), met inbegrip van de verspreiding via online distributiekanaal, wordt beschermd.

De CETA heeft ook betrekking op **intellectuele-eigendomsrechten van farmaceutische producten.** De overeenkomst omvat:

- de mogelijkheid om **een octrooi maximaal twee jaar extra te beschermen ter compensatie van onnodige vertragingen** bij het verlenen van vergunningen voor het in de handel brengen die de geldigheidsduur van het octrooi beperken;
- een toezegging die ervoor zorgt dat alle rechtzoekenden een **daadwerkelijk recht van beroep** hebben in het Canadese stelsel voor de koppeling van octrooien (de koppeling tussen de vergunning voor het in de handel brengen voor een generiek geneesmiddel en de octrooistatus van het oorspronkelijke geneesmiddel);

- een toezegging om de huidige Canadese praktijk te behouden waarbij acht jaar gegevensbescherming wordt geboden.

Dit is goed nieuws voor Nederland, gezien het belang van chemische en farmaceutische producten in de Nederlandse uitvoer naar Canada.

De CETA biedt ook een **hoog beschermingsniveau voor 143 specifieke voedingsmiddelen en dranken van de EU** met een geografische aanduiding (GA) – een teken dat aanduidt dat een product een specifieke geografische herkomst heeft en dat het daardoor bepaalde kwaliteiten heeft of een bepaalde reputatie geniet.

Met de CETA kunnen Canadese producenten geen lokale of buitenlandse producten als Europese GA's verkopen als het niet om het werkelijke product gaat. Zo kunnen ze bijvoorbeeld geen kaas als **Gouda Holland** op de markt brengen, tenzij hij daadwerkelijk uit Gouda in Nederland komt.

De geprioriteerde lijst van 143 producten betreft de meest geëxporteerde Europese voedingsmiddelen, waaronder de kazen **Gouda Holland** en **Edam Holland**. Dat zijn de door Nederland verzochte prioritaire GA-producten.





## Het voor Nederlandse beroepsbeoefenaren gemakkelijker maken om in Canada te werken

---

De CETA bevat bepalingen die het voor Nederlandse beroepsbeoefenaren gemakkelijker maken om in Canada (en andersom) te werken en hun kwalificaties te laten erkennen.

Dit is een groot pluspunt voor bedrijven die:

- diensten verlenen, zoals service na verkoop voor uitgevoerde machines of software voor informatie- en communicatietechnologie;
- complexe producten maken die service na verkoop vereisen zoals de installatie of het onderhoud van machines.

Dit kan vooral gunstig zijn voor kleinere en middelgrote bedrijven, omdat ze mogelijk geen plaatselijk personeel in vaste dienst kunnen nemen om de dienst rechtstreeks te verlenen.

De CETA zorgt voor rechtszekerheid en **verbetert de mobiliteit van dienstverleners**, omdat ze:

- het makkelijker maakt om essentieel personeel over te plaatsen naar de andere kant van de Atlantische Oceaan;
- bedrijven in staat stelt personeel te sturen voor service na de verkoop voor machines, software en apparatuur;
- een kader schept voor de erkenning van beroepskwalificaties voor gereguleerde sectoren zoals architecten en boekhouders.



## Investerings tussen Nederland en Canada stimuleren

---

Nederlandse buitenlandse directe  
investerings in Canada:  
**108 miljard EUR (2015)**

Nederland is in Europa de op een na  
grootste investeerder in Canada.

Onder meer de volgende Nederlandse  
bedrijven hebben belangen in Canada:

- Shell
- Philips
- Nutreco
- DSM

Nederlandse investeerders hebben  
belangen in gebieden zoals:

- informatie- en  
communicatietechnologieën
- agrovoeding
- kunststoffen
- chemische producten

De CETA maakt **het voor Nederlandse  
bedrijven gemakkelijker om te  
investeren** in Canada, aangezien Canada  
heeft ingestemd met **een aanzienlijke  
verhoging van de drempel voor de  
beoordeling van de overname** van  
Canadese bedrijven door niet-Canadezen  
van 354 miljoen CAD  
(247,26 miljoen EUR) naar  
1,5 miljard CAD (1,4 miljard EUR).

Canadese buitenlandse directe  
investerings in Nederland:  
**7,7 miljard EUR (2015)**

Canada is de op twaalf na grootste  
investeerder in Nederland.

Nederland is de spil van meer dan 100  
Canadese bedrijven in Europa, met meer  
dan 15 000 werknemers.

Zo heeft het Canadese bedrijf Northland  
Power 4 miljard CAD geïnvesteerd in het  
windmolenpark Gemini Energy Services in  
de Noordzee.

De CETA helpt Nederland en Canada het  
volledige potentieel van hun  
investeringsbetrekkingen te realiseren door  
investeringsmakkelijker en  
aantrekkelijker te maken, ten voordele van  
groei en werkgelegenheid.

Nederland heeft geen bilateraal  
investeringsverdrag met Canada.

Dit maakt de bepalingen inzake de  
bescherming van investeringen en  
geschillenbeslechting in de CETA des te  
relevanter voor Nederlandse investeerders  
in Canada en Canadese investeerders in  
Nederland.

Zodra de CETA definitief in werking  
treedt, bieden deze bepalingen de  
Nederlandse en Canadese investeerders  
een **grotere voorspelbaarheid,  
transparantie en bescherming** van hun  
respectieve investeringen in Canada en  
Nederland.



## Nederlandse kleine bedrijven helpen meer naar Canada uit te voeren

---

**Nederlandse kleine bedrijven zijn zeer exportgericht en maken 91 % uit van het totale aantal Nederlandse exporteurs.** Zij kunnen optimaal profiteren van de CETA.

Minder handelsbelemmeringen, afschaffing van tarieven, eenvoudigere douaneprocedures en meer compatibele technische eisen maken het allemaal gemakkelijker en goedkoper om uit te voeren. Hierdoor kunnen kleinere bedrijven:

- gemakkelijker met grote bedrijven concurreren;
- dezelfde producten (of met minder aanpassingen) op beide markten verkopen;
- meer participeren in toeleveringsketens en e-commerce.

Specifieke bepalingen versterken de voordelen van de CETA voor kleine bedrijven, zoals:

- rekening houden met hun behoeften in de elektronische handel;
- betere toegang tot informatie over openbare aanbestedingen;
- het gebruik van het stelsel van investeringsrechten.

De bepalingen van het stelsel van investeringsrechten in de CETA zorgen voor snellere procedures en lagere kosten voor kleinere bedrijven die een zaak aanhangig maken.