

Det övergripande avtalet om ekonomi och handel mellan EU och Kanada (Ceta)

En mångfald av möjligheter
för människor i Sverige



Ceta kommer att gynna människor i hela Sverige

Det görs genom att



tullar skrotas för svenska export- och importföretag



den kanadensiska **tjänstemarknaden** öppnas för svenska företag



svenska företag får större möjligheter att delta i **offentliga upphandlingar** i Kanada



svensk **forskning och kreativitet** skyddas



det blir lättare för svenska **yrkesutövare** att arbeta i Kanada



fler **investeringar** i Sverige och Kanada stimuleras



svenska **småföretag** får hjälp att exportera mer till Kanada

Sveriges ekonomi är öppen för handel

Mer än 763 000 svenska arbetstillfällen – en femtedel av alla jobb i Sverige –
är beroende av export till länder utanför Europa

**Och Sverige och Kanada har redan i dag ett nära
samarbete inom handel och investeringar**

11:e

I fråga om varor är Kanada
Sveriges 11:e största handelspartner utanför EU

300 miljoner euro

Värdet av Sveriges överskott i handeln
med varor och tjänster med Kanada

1,3 miljarder euro

Värdet av Sveriges export till Kanada

1 miljard euro

Värdet av Sveriges import från Kanada



Skrotade tullar på svensk export av varor

Sveriges export av varor till Kanada: **977 miljoner euro** (2015)

Ceta kommer att innebära stora **besparingar på tullavgifter** genom att tullarna avskaffas på 99 % av alla tullbelagda produktkategorier, och tullarna på 98 % av dem skrotas redan när avtalet träder i kraft.

Sverige kommer att **tjäna på att tullarna tas bort för nästan all svensk export**. Det gäller framför allt

- **maskiner och elektrisk utrustning**

Sveriges export till Kanada: **330 miljoner euro** (2015)

I Sverige arbetar 90 000 människor i de här sektorerna.

I genomsnitt är tullavgifterna på maskiner och elektrisk utrustning låga, men för vissa produkter uppgår de till 9 %.

Förutom besparingarna på tullavgifter innebär Ceta att svenska företag blir av med kostnader för dubbel testning tack vare bestämmelserna om **erkännande av intyg om bedömning av överensstämmelse** inom sektorer som

- maskiner
- elektriska hushållsapparater
- elektronisk utrustning

De här sektorerna kommer också att gynnas av bestämmelserna i Ceta om offentlig upphandling och rörlighet för yrkesutövare (*se nedan*).

- **Läkemedel**

Sveriges export till Kanada: **215 miljoner euro** (2015)

Den här sektorn sysselsätter 30 000 människor i Sverige.

Tullavgifterna för läkemedelsindustrin är mycket låga, men den här branschen kommer framför allt att gynnas av Cetas bestämmelser om immateriella rättigheter (*se nedan*).

Protokollet om ömsesidigt erkännande av **god tillverkningssed** (GMP) kommer att underlätta handeln i den här sektorn genom att den ena partens myndigheter godtar intyg om överensstämmelse med god tillverkningssed som har utfärdats av den andra parten.

- **Motorfordon och komponenter till motorfordon**

Sveriges export till Kanada: **80 miljoner euro** (2015)

Sverige är den femte största exportören av motorfordon till Kanada.

I Sverige arbetar cirka 80 000 människor i den här sektorn.

Kanada har tullavgifter på uppemot 9,5 %.

- **Optisk utrustning och medicinsk utrustning**

Sveriges export till Kanada: 27 miljoner euro (2015)

Kanada har tullavgifter på uppemot 8,5 %.

- **Vodka**

Sveriges export till Kanada: 24 miljoner euro (2015)

För vodka finns särskilda tullavgifter på 12,28 kanadensiska cent per liter ren alkohol. Utöver befrielsen från tullavgifter tas även andra handelshinder bort för vin och spritdrycker. Det gäller till exempel flera så kallade handelshinder innanför gränserna som gör det svårt för svenska exportföretag att få tillträde till den kanadensiska marknaden.

Den avgift för hanteringskostnadsskillnader som provinsernas alkoholmyndigheter tar ut på vin och spritdrycker som importeras kommer till exempel att

- tillämpas baserat på volym, inte på värde
- beräknas på ett mer transparent sätt

Det kommer att minska kostnaderna för tillverkare i EU att sälja sina produkter i Kanada.

Genom Ceta blir det möjligt för vin- och spritproducenter i EU att konkurrera på den kanadensiska marknaden genom till exempel

- en frysning av antalet butiker som bara säljer kanadensiska produkter, och
- att företag med lokala monopol hindras från att expandera till angränsande provinser.

I fråga om vin och spritdrycker innebär Ceta också följande:

- Avskaffande av det kanadensiska kravet på att sprit som importeras i bulk blandas med lokalt producerad sprit innan den tappas på flaska. Kravet har gjort det omöjligt för EU-tillverkare att använda geografiska beteckningar för sina produkter.
- Avtalet mellan EU och Kanada från 2004 om vin och spritdrycker integreras i Ceta. Eftersom avtalet kommer att lyda under de allmänna bestämmelserna i Ceta, bland annat om tvistlösning, kommer de rättsliga garantierna för avtalet att bli starkare.
- Genom Ceta skapas ett forum för ytterligare framtida diskussioner mellan EU och Kanada om frågor som rör vin och spritdrycker.

EU förväntar sig att de här åtgärderna tillsammans kommer att **öka EU:s marknadsandel** på den kanadensiska marknaden för vin och spritdrycker.



Öppnande av den kanadensiska tjänstemarknaden för svenska företag

Sveriges export av tjänster till Kanada: **313 miljoner euro** (2015)

De viktigaste svenska tjänsteområdena när det gäller export till Kanada är

- telekommunikationer
- transporter
- turism
- finansiella tjänster

Genom Ceta **förbättras och tryggas tillträdet till den kanadensiska marknaden för svenska företag.**

Inom vissa yrkesområden har Kanada till exempel tagit bort ett antal begränsningar i fråga om medborgarskaps- och bosättningskrav för svenskar som vill arbeta i Kanada. Det gäller

- advokater
- revisorer
- arkitekter
- ingenjörer

Genom Ceta skapas också rättssäkerhet för exportörer av tjänster från EU: Kanada har permanentat sin nuvarande nivå av öppenhet gentemot EU-företag inom exempelvis

- finansiella tjänster
- telekommunikationer
- postbefordran och kurirtjänster



Svenska företag får större möjligheter att delta i offentliga upphandlingar i Kanada

Med Ceta **kommer svenska företag att få tillträde till den omfattande marknaden för offentlig upphandling i Kanada.**

Svenska företag kommer att ha möjlighet att delta i upphandlingar av varor och tjänster på alla förvaltningsnivåer i Kanada (federal nivå, provinsnivå och kommunal nivå).

Kanada har även gått med på att skapa större öppenhet och insyn i

upphandlingsprocessen genom att offentliggöra upphandlingar på federal nivå och provinsnivå på en gemensam upphandlingswebbplats.

De åtaganden om upphandling som Kanada gjort i och med Ceta är **de mest omfattande som Kanada någonsin har gått med på.**



Skydd av Sveriges forskning och kreativitet

Andel av Sveriges BNP som läggs på forskning och utveckling: **3,16 % (2014)**

Andelen är den näst högsta bland alla EU:s medlemsstater.

Genom Ceta får svenska innovationer, svensk upphovsrätt och svenska varumärken **samma nivå av skydd** i Kanada som i Europa.

Framför allt kommer Kanada att **anpassa skyddet av upphovsrätten till internationella standarder.**

Det är viktigt eftersom det innebär att de immateriella rättigheterna för de kreativa branscherna i EU (konst, publikationer, musik och programvara) kommer att skyddas, även vid distribution via internet.

Ceta omfattar även **immateriella rättigheter för läkemedel**. I avtalet ingår bland annat följande:

- Möjlighet till **upp till två års ytterligare patentskydd för att kompensera för oskälige förseningar** i beviljandet av patentgodkännande som minskar den ekonomiska livslängden för patentet.
- Ett åtagande att garantera att alla tvistande parter har en **faktisk möjlighet att överklaga** enligt Kanadas så kallade *patent linkage*-system (koppling mellan godkännande för försäljning av ett generiskt läkemedel

och patentskyddet för det ursprungliga läkemedlet).

- Ett åtagande om att Kanada behåller sin nuvarande praxis att erbjuda skydd av konfidentiella uppgifter i åtta år.

Detta är goda nyheter för Sverige med tanke på den stora betydelse som kemikalier och läkemedel har för Sveriges export till Kanada.

Ceta innebär också ett **starkt skydd för 143 livsmedels- och dryckesprodukter som är typiska för EU** och som har geografiska beteckningar – beteckningar som visar att en produkt har ett visst geografiskt ursprung och särskilda egenskaper eller har ett renommé på grund av sitt ursprung.

Ceta förhindrar kanadensiska tillverkare från att sälja inhemska eller utländska produkter med en europeisk ursprungsbeteckning som inte är korrekt.

De kommer till exempel inte att kunna marknadsföra fiskrom som **Kalix Løjrom** såvida den inte kommer från fisk från Kalix i norra Sverige.

Förteckningen över de 143 prioriterade karakteristiska produkterna från EU:s medlemsstater har valts ut på grundval av deras potential för export till Kanada.



Lättare för svenska yrkesutövare att arbeta i Kanada

Ceta innehåller bestämmelser som gör det lättare för svenska yrkesutövare att arbeta i Kanada (och vice versa) och att få sina yrkeskvalifikationer erkända. Detta är ett stort plus för företag som

- tillhandahåller tjänster som efterservice för exporterade maskiner eller programvara
- tillverkar komplicerade produkter som kräver service efter försäljning, till exempel installation eller underhåll av maskiner.

Bestämmelser som underlättar rörligheten för människor kan vara särskilt fördelaktiga för små och medelstora företag, eftersom de kanske inte har möjlighet att ha fast anställd personal på plats som kan leverera tjänsterna direkt.

Ceta skapar rättssäkerhet och innebär en stor **förbättring av rörligheten för tjänsteleverantörer**, eftersom avtalet

- gör det lättare att flytta nyckelpersonal över Atlanten
- ger företag möjlighet att skicka ut personal för att utföra service efter försäljning av maskiner, programvara och utrustning
- skapar ett ramverk för erkännande av yrkeskvalifikationer för reglerade yrken, till exempel arkitekter och revisorer.



Stimulering av investeringar i Sverige och Kanada

Svenska utländska direktinvesteringar i Kanada: **2,63 miljarder euro** (2015)

Ceta kommer att **göra det lättare för svenska företag att investera** i Kanada, eftersom Kanada har samtyckt till att **kraftigt höja tröskelvärdet för översyn av förvärv** när kanadensiska företag köps upp av utländska medborgare.

Tröskelvärdet höjs från 354 miljoner kanadensiska dollar (247,26 miljoner euro) till 1,5 miljarder kanadensiska dollar (1,4 miljarder euro).

Kanadensiska utländska direktinvesteringar i Sverige: **1,81 miljarder euro** (2008)

Kanada har intressen inom många områden i Sverige. Som exempel kan nämnas att det kanadensiska företaget *Canada Pension Plan Investment Board* år 2012

investerade 122 miljoner euro i Kista Galleria, ett köpcentrum norr om Stockholms centrum.

Sverige har inget bilateralt investeringsavtal med Kanada.

Det gör skyddet av investeringar och bestämmelserna om tvistlösning i Ceta desto mer relevanta för svenska investerare i Kanada och kanadensiska investerare i Sverige.

När Ceta slutgiltigt träder i kraft kommer de här bestämmelserna att ge svenska och kanadensiska investerare **större förutsägbarhet, mer öppenhet och bättre skydd** för sina investeringar i Kanada och i Sverige.



Hjälp för svenska småföretag att exportera till Kanada

Svenska småföretag är mycket exportorienterade och utgör 94 % av det totala antalet svenska exportföretag. De kommer att kunna dra största möjliga fördel av Ceta.

Minskade handelshinder, borttagna tullavgifter, förenklade tullförfaranden och mer kompatibla tekniska krav gör det lättare och billigare att exportera.

Det gör att mindre företag

- lättare kan konkurrera med stora företag
- kan sälja samma produkt (eller produkter med färre ändringar) på båda marknaderna
- kan delta mer i försörjningskedjor och e-handel.

Särskilda bestämmelser i Ceta stärker fördelarna för små företag. Det gäller till exempel

- hänsynstagande till deras behov i frågor om e-handel
- förbättrad tillgång till information om offentliga upphandlingar
- användning av systemet för investeringsdomstolar.

Cetas bestämmelser om investeringsdomstolar gör förfarandena snabbare och mindre kostsamma för mindre företag som väcker talan.