

Umowa handlowa między UE a Mercosurem

Bogactwo nowych możliwości dla obywateli Polski



Umowa handlowa między UE a Mercosurem



zniesie **cła** dla polskich przedsiębiorstw



stworzy nowe możliwości dla polskich **rolników** i będzie ich chronić przed potencjalnymi trudnościami



będzie chronić tradycyjne **polskie** produkty spożywcze i napoje



otworzy rynek **usług** Mercosuru dla polskich firm



umożliwi polskim firmom ubieganie się o więcej **zamówień publicznych** w krajach Mercosuru



pomoże **małym przedsiębiorstwom** w Polsce eksportować więcej do krajów Mercosuru

HANDEL JEST WAŻNY DLA POLSKIEJ GOSPODARKI

1,6 miliona miejsc pracy

w Polsce opiera się na eksporcie do krajów spoza UE.
Praca w sektorze eksportowym jest zwykle lepiej płatna.

Kolejnych **700 tysięcy** miejsc pracy
w Polsce wiąże się z eksportem poza UE przez inne kraje europejskie

Ponad **29 tysięcy miejsc pracy** w Polsce
opiera się na **eksporcie do krajów Mercosuru**

POLSKA I KRAJE MERCOSURU POSIADAJĄ JUŻ ŚCISŁE KONTAKTY GOSPODARCZE

1191

Liczba **polskich przedsiębiorstw eksportujących do krajów Mercosuru**

Prawie **600 milionów euro**
Bezpośredni **eksport** z Polski do krajów Mercosuru

1,6 miliarda euro
Import z krajów Mercosuru do Polski
(głównie pasze dla zwierząt i miedź – surowce dla polskiej produkcji rolnej i przemysłowej)



Handel towarami

Zniesienie cła na polski eksport

Umowa handlowa z Mercosurem zniesie cła na 91% eksportu z UE.

Pozwoli to polskim eksporterom zaoszczędzić pieniądze i stać się **bardziej konkurencyjnymi** na rynku Mercosuru. Na umowie skorzystają praktycznie wszystkie sektory polskiego eksportu, a w szczególności:



Maszyny i sprzęt elektryczny

Polski bezpośredni eksport maszyn do Mercosuru to równowartość **166 milionów euro** (2018).

Sektor ten odpowiada za ponad **290 tysięcy** miejsc pracy w Polsce.

Głównymi produktami eksportowymi w tej kategorii są **silniki turbodołrzutowe i turbiny parowe** (38 milionów euro), **elektrody i szczotki węglowe** (12 milionów euro), **silniki i transformatory elektryczne** (11,4 milionów euro).

Obecnie polscy eksporterzy do Mercosuru muszą płać cła w wysokości od **14% do 20%**. Po wejściu w życie umowy te **cła stopniowo znikną**.



Środki transportu

Polski eksport środków transportu do Mercosuru wynosi **86 milionów euro** (2018).

Sektor ten odpowiada za ponad **330 tysięcy** miejsc pracy w Polsce.

Głównymi produktami eksportowymi w tej kategorii są ciągniki i samochody oraz ich części.



Produkty chemiczne i farmaceutyczne

W tej kategorii w 2018 r. Polska wyeksportowała do Mercosuru towary o wartości nawet **62 milionów euro**, w tym produkty farmaceutyczne warte **32 miliony euro** (głównie leki).

Sektor ten skupia ponad **140 tysięcy** miejsc pracy w Polsce.

Ta branża płaci obecnie stawki celne w wysokości około 14%. Stawki te spadną do 0%.



Guma i tworzywa sztuczne

Polski eksport gumy i tworzyw sztucznych do Mercosuru wynosi **55 milionów euro** (2018 r.).

W tych sektorach zatrudnionych jest w Polsce ponad **182 tysięcy** osób.

Największą część tego eksportu (32 miliony euro w 2018 r.) stanowi kauczuk syntetyczny. Wobec tego sektora obowiązują stawki celne od 14% do 18%, które będą stopniowo wycofywane.



Przyrządy medyczne, pomiarowe i optyczne

Eksport takich produktów z Polski w 2018 r. wyniósł łącznie **18 milionów euro**. Były to głównie **przyrządy i urządzenia medyczne, chirurgiczne, stomatologiczne i weterynaryjne** (około 8 milionów euro).

Produkcja sprzętu komputerowego oraz wyrobów elektronicznych i optycznych skupia ponad **85 tysięcy** miejsc pracy w Polsce.

Umowa przewiduje zmniejszenie stawek celnych Mercosuru z 18% do 0%.

Polska sprzedaje również dużą część swojej produkcji w wyżej wymienionych sektorach klientom biznesowym w sąsiednich krajach UE, w tym w Niemczech. Zwiększenie eksportu z tych krajów do Mercosuru przyniesie również korzyści polskim dostawcom i polskiej gospodarce.



Przemysł rolno-spożywczy

Tworzenie nowych możliwości dla polskich rolników

UE stała się największym na świecie eksporterem produktów rolnych.

Eksport polskich produktów rolnych i rolno-spożywczych wyniósł w **2018 r.** łącznie ponad **24 milionów euro**. Jednym z głównych rolno-spożywczych produktów eksportowych z Polski do krajów Mercosuru są zboża, a wartość tego eksportu wynosi **4,4 miliony euro** rocznie (2018 r.).

Z powodu zaporowych ceł na niektóre kluczowe produkty eksport do Mercosuru jest niski w porównaniu z eksportem do krajów sąsiadujących i na porównywalne rynki.

Stanowi on zaledwie 5% całkowitego eksportu UE do Mercosuru, a składają się na niego głównie produkty o wysokiej wartości dodanej.

Produkty objęte wysokimi stawkami celnymi to między innymi: wyroby mleczarskie (28%), czekolada i wyroby cukiernicze (20%) oraz wyroby spirytusowe (do 35%).

Umowa znacznie obniży lub nawet zlikwiduje wiele istniejących wysokich stawek celnych i ograniczeń, co przyniesie realne korzyści polskiemu sektorowi rolno-spożywczemu.

Rynek liczący ponad 260 miliona konsumentów oznacza bardzo duży potencjał wzrostu eksportu.

W ramach nowej umowy oferowane będą nowe możliwości zbytu dla produktów mlecznych, w szczególności sera, odtłuszczonego mleka w proszku i mleka dla niemowląt, co otworzy potencjał dla polskiego eksportu.

Więcej informacji można znaleźć [tutaj](#).



Wspieranie polskich rolników w przypadku trudności

Umowa przewiduje import ograniczonej ilości wołowiny z krajów Mercosuru po niższych stawkach celnych. Dotyczy to ilości nie przekraczającej 99 tysięcy ton, co stanowi nieco ponad 1% całkowitego spożycia wołowiny w UE i połowę obecnego przywozu z Mercosuru. Kontyngent ten nie będzie miał pełnego zastosowania aż do 2027 r., a ponadto będzie wprowadzany stopniowo w sześciu rocznych etapach.

Umowa przewiduje liczne ważne środki mające na celu ochronę interesów polskich rolników i konsumentów:

1. Pakiet wsparcia w wysokości do 1 miliarda euro na pomoc dla rolników, w tym polskich producentów wołowiny, na wypadek znaczących zakłóceń na rynku.

2. Umowa zawiera również klauzulę ochronną, którą można zastosować, jeżeli wzrost importu poważnie wpłynie na przemysł rolny w UE lub w przypadku zagrożenia takim poważnym wpływem. Jest to pierwszy przypadek włączenia takiego środka do umowy handlowej.
3. UE wyznacza światowe standardy, a cała wołowina i inne produkty spożywcze przywożone do UE będą nadal musiały w pełni przestrzegać rygorystycznych unijnych norm [bezpieczeństwa żywności](#).
4. Szereg zobowiązań dotyczących środowiska i [klimatu](#) w umowie zagwarantuje, że kraje Mercosuru wypełnią swoje zobowiązania wynikające z porozumienia klimatycznego z Paryża.

Więcej informacji można znaleźć [tutaj](#).



Ochrona tradycyjnych polskich produktów spożywczych i napojów

Umowa handlowa z Mercosurem zapewnia również wysoki poziom ochrony przed podrabianiem tradycyjnych produktów spożywczych i napojów z UE uznanych za **oznaczenia geograficzne**.

W ramach umowy chronione będą dwa słynne polskie napoje spirytusowe:

- „Polska Wódka”
- „Żubrówka”

Podobnie jak w UE, producenci w ramach Mercosuru nie będą mogli sprzedawać produktów lokalnych ani zagranicznych jako europejskich oznaczeń geograficznych, jeżeli produkty te nie są autentyczne.

Na przykład nie będą mogli wprowadzać do obrotu polskiej wódki, chyba że dany napój spirytusowy został faktycznie wyprodukowany w Polsce zgodnie ze szczególnymi wymogami dotyczącymi produkcji.



Małe przedsiębiorstwa

Umożliwianie małym przedsiębiorcom w Polsce zwiększenia eksportu do krajów Mercosuru

Małe przedsiębiorstwa stanowią **63% łącznej liczby polskich przedsiębiorstw eksportowych**.

Będą one mogły w pełni korzystać z umowy handlowej UE–Mercosur.

Mniejsze bariery w handlu, znoszenie ceł, uproszczone procedury celne i bardziej spójne wymogi techniczne ułatwią eksport i zmniejszą jego koszt. Umożliwi to mniejszym firmom:

- łatwiejsze konkutowanie z dużymi przedsiębiorstwami
- większy udział w łańcuchach dostaw i handlu elektronicznym.

Korzyści dla małych przedsiębiorstw wzmacniają przepisy szczegółowe umowy, takie jak uproszczenie procedur celnych w ramach Mercosuru oraz lepszy dostęp do informacji o zamówieniach publicznych.



Handel usługami

Otwarcie rynku usług Mercosuru na polskie firmy

Eksport polskich usług do Mercosuru wynosi **48 milionów euro** rocznie (dane szacunkowe za 2018 r.), z czego zdecydowaną większość stanowią usługi turystyczne i transportowe. Znaczna część wymiany handlowej w dziedzinie usług odbywa się w oparciu o polskie przedsiębiorstwa z siedzibą w krajach Mercosuru lub na odwrót (co nie znajduje odzwierciedlenia we wspomnianych powyżej danych liczbowych).

Umowa z Mercosurem doprowadzi do dalszego otwarcia rynku usług Mercosuru w niektórych sektorach, a mianowicie:



Umowa zapewnia również pewność prawa pozostałym unijnym eksporterom usług: Mercosur zobowiązał się do utrzymania obecnego poziomu otwartości wobec przedsiębiorstw unijnych.



Zamówienia publiczne

Otwarcie rynku zamówień publicznych Mercosuru na polskie firmy

Polskie przedsiębiorstwa uzyskają dostęp do dużego rynku zamówień publicznych w ramach Mercosuru.

Umowa zapewni polskim przedsiębiorstwom dostęp do dużego rynku zamówień publicznych Mercosuru. Polskie przedsiębiorstwa będą również miały możliwość składania ofert dotyczących dostaw towarów, usług i robót budowlanych w przetargach ogłaszanych na szczeblu centralnym i federalnym przez rządy krajów Mercosuru na takich samych warunkach jak firmy lokalne.

Ponadto każde państwo Mercosuru zobowiązuje się do zwiększenia przejrzystości swojej procedury przetargowej, na przykład w drodze publikacji przetargów objętych umową na jednej stronie internetowej oraz publicznego udostępniania informacji na temat przepisów dotyczących zamówień publicznych.

Ułatwi to polskim przedsiębiorstwom dostęp do zamówień publicznych w krajach Mercosuru.

Każdy z krajów Mercosuru zgodził się również zapewnić sprawiedliwszy proces wyboru ofert, na przykład poprzez udostępnienie procedur odwoławczych dla przedsiębiorstw, które uważają, że zostały potraktowane nieuczciwie.